



Pedro Canales

Asociado Senior



pcanales@mayora-mayora.com



Honduras



+504 2221 2095 / +504 9836 0935



Pedro forma parte del equipo de Mayora & Mayora desde 2019. Es licenciado en Derecho por la Universidad Nacional Autónoma de Honduras y actualmente se desempeña como Asociado Senior en Honduras, cargo que obtuvo en septiembre de 2025 en reconocimiento a su destacado desempeño y dedicación.

Posee conocimientos en derecho laboral, corporativo y mercantil; conciliación y arbitraje nacional e internacional; contratos civiles y mercantiles; transacciones y negociaciones. Pedro tiene experiencia en procedimientos de conciliación y arbitraje, tanto en asuntos comerciales nacionales e internacionales como en controversias de inversión, lo que le ha permitido adquirir una sólida experiencia en el desarrollo de estrategias y gestión de casos en estos foros.

Ha trabajado en una amplia gama de asuntos laborales, incluyendo temas de seguridad social y riesgos profesionales; negociaciones individuales privadas en ámbitos judiciales y administrativos; redacción e interpretación de reglamentos internos laborales; y negociación colectiva, entre otros.

Áreas de práctica

- Litigio
- Arbitraje
- Laboral y Migración

Educación

Máster en Abogacía Internacional | Senda de Resolución de Disputas

Universidad Carlos III | Madrid, España | 2025

Licenciatura en Ciencias Jurídicas y Sociales

Universidad Nacional Autónoma de Honduras | Honduras | 2021

Educación Complementaria

Diplomado en Arbitraje Comercial Internacional

Tirant Lo Blanch – Centro de Conciliación, Arbitraje y Amigable

Composición de La Cámara de Comercio de Medellín | 2023

Casos emblemáticos

PAesor de compañías nacionales e internacionales en procesos de conciliación y arbitraje. En uno de sus casos más importantes sostuvo la representación de un inversionista portugués en un arbitraje de inversión donde se reclamaban incumplimientos contractuales, violaciones a los principios del derecho internacional de las inversiones y la declaración de actos internacionalmente ilícitos por parte del Estado receptor.

Ha desarrollado estrategias en la resolución extrajudicial de disputas en diversas áreas. Entre sus actividades destacan casos de negociación y celebración de contratos colectivos laborales, transacciones comerciales entre empresas y la representación de clientes en reclamos y conflictos legales.